

CV

TOLGA



ELEKTROTECHNISCHE INGENIEUR, VOEDINGSSYSTEMEN, TECHNISCHE ONDERSTEUNING, **BEDRADINGSSCHEMA'S**,
REGIONALE MANAGER, AREA SALES MANAGER, SCHEMATISCHE ONTWIKKELING, **BEHEREN VAN**
HOOGSPANNINGSPROJECTEN, **ONTWERPEN VAN ELEKTRISCHE PRODUCTEN**, STRATEGISCHE
ACCOUNTONTWIKKELING, **BEDRIJFSONTWIKKELING EN PLANNING**, **MONDELINGE EN SCHRIFTELIJKE**
COMMUNICATIE, **RELATIEBOUWEN**, **PRODUCT ONTWIKKELING**, **WERELDWIJD KLANTENBEHEER**, **OFFERTEBEHEER**,
TEAMLEIDING, **NIEUWE BEDRIJFSONTWIKKELING**



TOLGA



Woonplaats **Ankara**
Nationaliteit **Turkse**
Geboortedatum **10.09.1988**
Burgerlijke Staat **Gehuwd**
Beroep/Functie **Elektrotechnische
Ingenieur**
Web

GSM **+31 627 40 40 50**
Tel **+31 627 40 40 50**
Web **www.expatscrew.nl**
E-mail **info@expatscrew.nl**

BELANGRIJKE VAARDIGHEDEN

ELEKTROTECHNISCHE INGENIEUR, VOEDINGSSYSTEMEN, TECHNISCHE ONDERSTEUNING, BEDRADINGSSCHEMA'S, REGIONALE MANAGER, AREA SALES MANAGER, SCHEMATISCHE ONTWIKKELING, BEHEREN VAN HOOGSPANNINGSPROJECTEN, ONTWERPEN VAN ELEKTRISCHE PRODUCTEN, STRATEGISCHE ACCOUNTONTWIKKELING, BEDRIJFSONTWIKKELING EN PLANNING, MONDELINGE EN SCHRIFTELIJKE COMMUNICATIE, RELATIEBOUWEN, PRODUCT ONTWIKKELING, WERELDWIJD KLANTENBEHEER, OFFERTEBEHEER, TEAMLEIDING, NIEUWE BEDRIJFSONTWIKKELING,

PERSOONLIJK PROFIEL

Tolga is een ervaren elektrotechnisch ingenieur met ervaring in het beheren van de levenscyclus van elektrische projecten van ontwerpfase tot levering en implementatie. Hij is gevorderd in het analyseren en het ontwikkelen van oplossingen en levert consequent technische diensten om op tijd en binnen het budget te voldoen aan bedrijfs-, klant- en wettelijke specificaties.

Tolga is een elektrotechnisch ingenieur die bekend is met alle belangrijke technische normen die verband houden met voorschakelapparatuur en elektrische centrales. Tolga heeft een achtergrond in energiesystemen, automatisering en besturing. Daarnaast heeft tolga diepgaande kennis van regel- en stroomtoevoersystemen en is ervaren in het ontwikkelen van technische studies, onderzoeken en tekeningen.

Hardwerkende en gedreven sales management professional uitgerust om verkoopactiviteiten nieuw leven in te blazen en procedures op elkaar af te stemmen om de winst en klantenwerving te maximaliseren. Succesvol in het verbeteren van verkoopprocedures om processen te stroomlijnen en te versterken. Veelzijdige leider met analytische en ijverige benadering voor het bouwen en leiden van sterke teams.

Tolga begrijpt dat zijn sales vaardigheden in Nederland eventueel gebruikt kunnen worden na een goede oriëntatie periode. Hierdoor is hij meer gericht in het vinden van een technische functie op zijn vakgebied.



WERKERVARING

Regionale Manager Chint Electric Company

01-2019 / Heden

- Bewaken van kooptrends van klanten, marktomstandigheden en acties van concurrenten om verkoopdoelen te bereiken.
- Het ontwikkelen van innovatieve marketingcampagnes om de betrokkenheid bij de beoogde klant te vergroten en de merkbekendheid te vergroten.
- Technische ondersteuning bieden voor LV-, MV- en HV-producten van het CHINT-merk aan de klant.
- Het bieden van ontwerpondersteuning aan de klant voor speciale toepassingen.
- Opvolgen van HV-projecten en het opstellen van offertes volgens de eisen van de klant (met name GIS- en energiecentraleprojecten).
- Samenwerken met interne teams en leveranciers om de kosten te evalueren ten opzichte van de verwachte marktprijzen en structuren op te zetten om winstdoelen te behalen.
- Accountbeheer en het maken van een volledig accountplan.
- Financiële analyse (omzet, brutowinst, netto-inkomen, voorraadbeheer, voorraadomzet, verouderde voorraden).
- Bedrijfsplanning, budget opstellen en driemaandelijks bijwerken.
- Het creëren van de distributiekkanalen.

Verkoopingenieur ABB

09-2017 / 01-2019

- Verkoop en technische ondersteuning bieden van alle laagspannings- en middenspanningsproducten en -systemen van ABB aan Panel Builder Channel.
- Gebruik van tools (ABB E-design-software, technische toepassing documenten, whitepapers) om markt bewustzijn en invloed op alle niveaus van de bouwprojectketen te vestigen.
- Het bieden van technische probleemoplossing en probleemoplossing voor klanten met geïnstalleerde apparatuur / systeemproblemen.
- Lezen en interpreteren van elektrische en circuit tekeningen en ervoor zorgen dat IEC-codes en specificaties in overeenstemming zijn met het projectontwerp.
- Organiseren en geven van producttrainingen voor klanten.
- Effectieve data-analyse en verkoopstrategieën gebruiken om de winstgevendheid te vergroten en een systeem of organisatie voor projecten te ontwikkelen.
- Ontwikkelen en implementeren van achtervolgingsplannen voor alle kansen met toegewezen key accounts.
- Klantrelatie beheren.

Area Sales Manager Kardes Electric Co.

06-2016 / 09-2017

- Kardes Electric Company is de hoofddistributeur van Kraus Naimer, HellermannTyton, Schlegel, Pflitsch-producten op de Turkse markt.
- Beheer van alle verkoopactiviteiten in de toegewezen regio's.
- Technische ondersteuning bieden voor Kraus & Naimer nokkenshakelaars en HellermannTyton kabelboomproducten aan defensie-, automobiel- en spoorweginindustrieën.
- Bezoek aan algemeen- en elektrotechnisch aannemer, eindgebruiker, investeerder, partner, adviseur, projectbureau en panelenbouwer.
- Accountbeheer, het maken van een volledig accountplan en productbehoefte planning voor het klantenbestand.
- Jaarlijks budget opstellen en driemaandelijks bijwerken.
- Sterke relaties aangaan met grote accounts en belangrijke besluitvormers om de verkoop in het aangewezen gebied te vergroten.

Elektro & Elektronisch Ingenieur

GES Electric Co.

12-2012 / 06-2016

- De hoofdactiviteit van GES Electric Company is installatiewerkzaamheden voor elektrische hoogspanningssystemen, onderstations en schakelinstallaties. Daarnaast behoort productie, testen en inbedrijfstelling van elektrische panelen zoals besturing, beveiliging, meting, SCADA, automatisering, distributie, compensatiepanelen enz. voor elektriciteitscentrales, onderstations en industriële planten tot de activiteiten van het bedrijf.
- Klantgerichte besturings-, beschermings-, automatiserings- en distributiepanelen ontwerpen.
- Het uitvoeren van ontwerpwerkzaamheden waaronder het opstellen van enkele lijntekeningen, besturingsschema's, bedrading, beveiligings- en besturingsschema's met behulp van AutoCAD & EPLAN.
- Uitvoeren van relaiscoördinatiestudies en relais instellingen.
- Opstellen van ontwerp basisrapportages en berekeningen.
- Het ontwikkelen van producten door het bestuderen van de eisen van de klant en het onderzoeken en testen van productie- en assemblagemethoden en materialen.
- Analyse van internationale normen (IEC, UL, ROHS, enz.) en naleving van producten met normen.
- Organiseren van noodzakelijke voortgangsbeoordelingsvergaderingen met andere technische afdelingen voor controle van interfacepunten.
- Budgetten opstellen door materialen en arbeid te schatten.
- FAT-proces beheren.
- Technische begeleiding bieden aan eindklanten.

Technische Sales Engineer

Altinsoy Energy Co.

12-2010 / 12-2012

- Altinsoy Energy Company is leider in de sector m.b.t. elektrische en automatiseringspanelen. Het bedrijf heeft de volgende hoofdactiviteiten: Productie van alle soorten laagspannings-, distributie-, automatiserings- en bedieningspanelen, middenspanningsonderstations en middenspanningscabines.
- Klantgerichte elektrische panelen en MV secundaire onderstations ontwerpen
- Analyseren van offerteaanvragen, verzamelen van productaanbiedingen, opstellen van documentatie van technische voorstellen en documentatie van goedkeuringsproces.
- Het uitvoeren van ontwerpwerkzaamheden, waaronder het opstellen van enkele lijntekeningen, besturingsschema's, AC & DC-distributieontwerp en bedradingsschema met behulp van AutoCAD & EPLAN.
- Documentatie voorbereiden voor gebruik in de fabriek bij de productie en montage van LV, MV.
- Analyse van internationale normen (IEC, UL, ROHS, enz.) en naleving van producten met normen.
- Beheer van projectdocumenten, blauwdrukken en specificaties.
- Alle projectmiddelen en budgetten plannen.
- FAT-proces beheren.
- Technische begeleiding bieden aan eindklanten.

Stagiaire

Ortana Electronic Software Contracting Inc.

06-2009 / 09-2009

- Ortana is een op R&D gericht bedrijf dat elektronische en elektromechanische systemen ontwerpt en produceert. Bedrijf is gespecialiseerd in Intelligente Transportsystemen en sensortechnologieën.
- Werkte nauw samen met engineers en assisteerde bij het testen van producten.
- Productieprocessen bestudeerd.
- Meegewerkt aan het opstellen van ontwerpdocumenten voor baanwerk, inclusief uitlijningen, specificaties, criteriadetails en schattingen.

Stagiaire

Prokon Engineering & Consultancy Inc.

06-2008 / 09-2008

-
- Assisteren bij technische berekeningen, ontwerptekeningen, voorlopige kostenramingen en veldbezoeken om de voortgang van de bouw te observeren.
-
- Blauwdrukken, technische tekeningen, schema's en computergegenereerde rapporten lezen en interpreteren.
-





OPLEIDINGEN

2020 - 2022

Master of Engineering - Elektrotechnische Ingenieur - Master Thesis: Elektrisch veldanalyse in lastscheidingsschakelaar
Gazi Universiteit (Ankara)
Diploma: Ja

2006 - 2010

Bachelor of Engineering - Elektrotechnische Ingenieur - Bachelor Thesis: Bewegingsdetectie met MEMS-versnellingsmeter
Baskent Universiteit (Ankara)
Diploma: Ja



Cursussen

Cursus Microcontroller (PIC)
Certificaat :Ja

Leiderschapskwaliteiten
Certificaat :Ja

Tijdmanagement Vaardigheden
Certificaat :Ja

Effectieve Presentatietechnieken
Certificaat :Ja

Verkooptechnieken
Certificaat :Ja

Onderhandelingsvaardigheden
Certificaat :Ja

Stressmanagement
Certificaat :Ja

Hoogspanningstechnieken
Certificaat :Ja

PLC-cursus (SIEMENS S7)
Certificaat :Ja

Analyse Energiesystemen
Certificaat :Ja

Industriële Elektronische Toepassingen
Certificaat :Ja



Talen

Turks (Moedertaal)

Engels (Vloeiend)

Italiaans (Beginnersniveau)



Computervaardigheden

AutoCAD

EPLAN

Altera-QUARTUS II

OrCAD/Pspice

MPLAB, Proteus

Window95/98/XP/Vista/7

MS Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)

Salesforce

CRM



Hobby's en interesses

Muziek

Percussie

Zwemmen

Bioscoop

Reizen