



DUTCH EXPAT

CV

SERTAC



FINANCIEEL MANAGEMENT, BUDGETTERING, STRATEGISCHE PLANNING, PROJECTFINANCIERING, BANKWEZEN,
COMMERCIEEL INZICHT, LEIDERSCHAP, TEAMCOACHING, KLANTRELATIES, VERKOOPSTRATEGIEËN, ANALYTISCH
DENKVERMOGEN, PRESTATIEMANAGEMENT, MICROSOFT OFFICE, COMMUNICATIEVE VAARDIGHEDEN

Dit CV wordt u aangeboden door Dutch Expat N.V.

Al onze CV's behoren tot hooggekwalficeerde kandidaten die woonachtig zijn in Turkije. Wilt u één van onze kandidaten in dienst nemen, dan zorgen wij door middel van de kennismigratieprocedure dat alle benodigde juridische en organisatorische stappen worden gezet om de betreffende kandidaat bij uw bedrijf aan het werk te krijgen. Dit geeft u toegang tot toptalenten van de Turkse arbeidsmarkt.



SERTAC



Woonplaats **Izmir**
Nationaliteit **Turkse**
Geboortedatum **07.06.1981**
Burgerlijke Staat **Gehuwd**
Beroep/Functie **Financieel Manager**
Web

GSM **+31 621 25 33 70**
Tel **+90 312 905 01 10**
Web **www.dutch-expat.com**
E-mail **info@dutch-expat.com**

BELANGRIJKE VAARDIGHEDEN

FINANCIEEL MANAGEMENT, BUDGETTERING, **STRATEGISCHE PLANNING**,
PROJECTFINANCIERING, **BANKWEZEN**, **COMMERCEEL INZICHT**,
LEIDERSCHAP, TEAMCOACHING, KLANTRELATIES, VERKOOPSTRATEGIEËN,
ANALYTISCH DENKVERMOGEN, PRESTATIEMANAGEMENT, **MICROSOFT**
OFFICE, COMMUNICATIEVE VAARDIGHEDEN,

PERSOONLIJK PROFIEL

Mijn naam is Sertac het motto "Succes is een reis, geen bestemming", heb ik mijn loopbaan en ontwikkeling altijd benaderd als een levenslang leerproces. Tijdens mijn opleiding heb ik de theoretische kennis kunnen combineren met praktijkervaring in dynamische werkomgevingen.

Mijn professionele achtergrond omvat functies bij toonaangevende bedrijven zoals AKBANK. en U Holding In deze organisaties heb ik gewerkt als Regio Salesmanager, Filiaalmanager en Financieel Manager. Deze functies boden mij de mogelijkheid om mijn vaardigheden op het gebied van teamwerk, projectbeheer, prestatiebeheer, verkoopstrategie en probleemoplossing te versterken.

Mijn wens om in Nederland te wonen en te werken komt voort uit de unieke werkcultuur van het land, waarin persoonlijke ontwikkeling wordt gestimuleerd en kwaliteit van leven centraal staat. De inclusieve samenleving, de balans tussen werk en privéleven en het respect voor mens en natuur spreken mij bijzonder aan. Bovendien sluit de leidende rol van Nederland in de financiële en verzekeringssector nauw aan bij mijn professionele ambities.

Tijdens een eerdere reis naar Nederland werd ik diep geraakt door het gevoel van "hier zou ik graag willen wonen en werken"—een gevoel dat ik in geen van de meer dan 30 andere landen die ik bezocht heb, eerder heb ervaren. Alleen al het idee om in Nederland een toekomst op te bouwen, vervult mij met enthousiasme en motivatie.

Ik kijk ernaar uit om met u in gesprek te gaan over hoe ik met mijn ervaring, mijn leergierigheid en mijn aanpassingsvermogen een waardevolle bijdrage kan leveren aan uw organisatie. Met mijn open houding ten opzichte van verschillende culturen en mijn teamgeest ben ik klaar om snel te integreren in uw team.



WERKERVARING

Financieel Directeur

U Holding (Izmir)

06-2025 / Heden

- Verantwoordelijkheid voor Budgettering: Verantwoordelijk voor de budgettering en financiële planning van alle groepsmaatschappijen, met als doel de financiële gezondheid van de organisatie te waarborgen.
- Haalbaarheidsstudies: Voerde haalbaarheidsstudies uit voor nieuwe investeringsgebieden, met nadruk op tijd, looptijd en kapitaalbehoefte, om weloverwogen beslissingen te nemen voor toekomstige investeringen.

Filiaalmanager

Akbank (Izmir)

10-2012 / 07-2024

- Leidinggevende Rol: Leidde drie verschillende filialen met de focus op groei en winstgevendheid, waarbij efficiëntie en klanttevredenheid altijd centraal stonden.
- Oplossen van Financiële Problemen: Richtte zich met het team op het oplossen van financiële problemen van klanten, met specifieke aandacht voor fabrikanten en exporteurs, en zorgde voor duurzame financiële oplossingen.
- Projectfinanciering: Droeg bij aan zowel filiaalresultaten als omzetgroei van klanten door het aanbieden van projectfinancieringen, waarmee de groei doelen van klanten werden ondersteund en de filiaalomzet werd verhoogd.

Regionaal Verkoopleider

Akbank (Gaziantep)

01-2007 / 09-2012

- Verantwoordelijkheid voor Verkoopdoelen: Verantwoordelijk voor het verdelen en opvolgen van verkoopdoelstellingen voor 38 filialen verspreid over 8 provincies, waarbij de focus lag op het behalen van regionaal succes en groei.
- Evaluatie en Beheer: Evalueerde portefeuilles en zorgde voor een effectieve selectie van klanten, beheerde promoties en overplaatsingen, en voerde regiogesprekken om strategische portefeuilleselecties te maken.
- Filiaalondersteuning en Coaching: Ondersteunde filialen door klantbezoeken, on-site coaching en feedback te geven, terwijl verkoopcampagnes werden beheerd om de prestaties van het team te optimaliseren.

Management Trainee

Akbank (Istanbul)

08-2006 / 12-2006

- Deelnemer aan het Management Trainee Programma met basisopleiding in bankieren. Volgde praktijktrainingen binnen hoofdkantoorafdelingen en filialen om alle bankprocessen grondig te leren en toe te passen.



OPLEIDINGEN

1999 - 2005

Bachelor - Bedrijfskunde
Inonu Universiteit (Malatya)
Diploma: Ja



Cursussen

Certificering voor Zakelijke Kredieten
Certificaat :Ja

Certificering voor Beleggingsproducten
Certificaat :Ja

Leiderschapstrainingen
Certificaat :Ja

Opleiding Strategisch Denken en Holistisch Inzicht
Certificaat :Ja

Financiële Analyse- en Evaluatietrainingen
Certificaat :Ja

Verkoop- en Marketingtrainingen
Certificaat :Ja

Verzekeringen (Pensioen, Schade, Gezondheid)
Certificaat :Ja



Talen

Turks (Moedertaal)

Engels (Goed)



Computervaardigheden

Microsoft Office Programma's



Hobby's en interesses

Reizen (30+ landen)

Sport

Muziek

Boeken

Wandelen in de natuur
