



DUTCH EXPAT

CV

MURAT



**MEDISCH VERTEGENWOORDIGER, ZORGVERKOOPSSPECIALIST, PRODUCTSPECIALIST, TECHNISCH
VERTEGENWOORDIGER, REGIONALE SALES, SENIOR SALES IN DE GEZONDHEIDSZORG, VERKOOPONTWIKKELING,
BINNENDIENST VERKOPER, SALES PROFESSIONAL, INTERNATIONALE SALES, FARMACEUTISCH
VERTEGENWOORDIGER, FIELD SERVICE SALES, ACCOUNTMANAGER ZORGSECTOR, MEDISCHE MARKETING
SPECIALIST**

Dit CV wordt u aangeboden door Dutch Expat N.V.

Al onze CV's behoren tot hooggekwalficeerde kandidaten die woonachtig zijn in Turkije. Wilt u één van onze kandidaten in dienst nemen, dan zorgen wij door middel van de kennismigratieprocedure dat alle benodigde juridische en organisatorische stappen worden gezet om de betreffende kandidaat bij uw bedrijf aan het werk te krijgen. Dit geeft u toegang tot toptalenten van de Turkse arbeidsmarkt.



MURAT



Woonplaats **Ankara**
Nationaliteit **Turkse**
Geboortedatum **09.06.1988**
Burgerlijke Staat **Gehuwd**

Beroep/Functie **Medisch Product
Specialist &
Accountmanager
Gezondheidszorg**

Web

GSM **+31 621 25 33 70**
Tel **+90 312 905 01 10**
Web **www.dutch-expat.com**
E-mail **info@dutch-expat.com**

BELANGRIJKE VAARDIGHEDEN

MEDISCH VERTEGENWOORDIGER, ZORGVERKOOPSPECIALIST, PRODUCTSPECIALIST, TECHNISCH VERTEGENWOORDIGER, REGIONALE SALES, SENIOR SALES IN DE GEZONDHEIDSZORG, VERKOOPONTWIKKELING, BINNENDIENST VERKOPER, SALES PROFESSIONAL, INTERNATIONALE SALES, FARMACEUTISCH VERTEGENWOORDIGER, FIELD SERVICE SALES, ACCOUNTMANAGER ZORGSECTOR, MEDISCHE MARKETING SPECIALIST,

PERSOONLIJK PROFIEL

Mijn naam is Murat. Met negen jaar ervaring als resultaatgerichte Product Manager ben ik gespecialiseerd in het beheren van de volledige productlevenscyclus – van conceptontwikkeling tot succesvolle lancering. Ik beschik over sterke vaardigheden in marktonderzoek, productontwikkeling en samenwerking tussen verschillende afdelingen. Mijn kracht ligt in het analyseren van klantbehoeften en het vertalen hiervan naar concrete, bruikbare productfuncties.

Ik ben leergierig, flexibel en enthousiast om nieuwe kennis en ervaringen op te doen. Mijn communicatievaardigheden zijn sterk ontwikkeld, ik werk graag in teamverband en ben niet bang om initiatief te nemen of risico's te durven nemen wanneer de situatie dit vereist. Ik werk doelgericht, ben oplossingsgericht ingesteld en heb een groot inlevingsvermogen.

Tijdens mijn eerdere functies bij Okuman Medical Systems en Fisher & Paykel Healthcare heb ik ervaring opgedaan met PPP-projecten, overheidsinstellingen, particuliere ziekenhuizen, TIKa en de Wereldgezondheidsorganisatie (WHO – vertegenwoordiging Turkije). In deze rollen ontwikkelde ik nieuwe methodes voor het opstellen van businessplannen, breidde ik het klantenbestand uit en leverde ik waardevolle feedback over productprestaties. Ook droeg ik actief bij aan het behalen van commerciële doelstellingen onder uitdagende marktomstandigheden.

Ik kijk ernaar uit om mijn ervaring en toewijding in te zetten binnen een dynamisch team in Nederland, en een bijdrage te leveren aan innovatieve en klantgerichte productontwikkeling.

Graag licht ik mijn motivatie en achtergrond verder toe in een persoonlijk gesprek. Hartelijk dank voor uw tijd en overweging.



WERKERVARING

Vertegenwoordiger Sales en Marketing

FISHER & Paykel Healthcare (Ankara)

11-2017 / Heden

- Om ervoor te zorgen dat het bedrijf op het hoogste niveau wordt vertegenwoordigd in de producten en gebieden waarin wij leiders zijn. Het onderhouden van relaties met bestaande klanten en het behouden/groei van marktaandeel door nieuwe klanten te winnen.
- In lijn met de doelstellingen en strategie handelen, mensen voorzien van informatie en hen in staat stellen om betere behandelingsopties voor te stellen. Verandering teweegbrengen, het doel functioneren beheren.
- Marktonderzoek en concurrentieanalyse uitvoeren om productbeslissingen te informeren en nieuwe kansen te identificeren.
- Het bewustzijn verhogen onder gezondheidsprofessionals in wetenschappelijke vergaderingen zoals congressen, beurzen, symposia, enz. Deelnemen aan anatomietrainingen en het niveau van gezondheidsgerelateerde kennis verhogen. Seminars en zakelijke bijeenkomsten bijwonen om potentiële nieuwe klanten te identificeren en uw kennis voor klantcontact uit te breiden. Zorgen voor duurzame relaties en klantloyaliteit.
- De klant classificeren, een profiel maken en een rapport presenteren. Toekomstige studies in deze richting organiseren, feedback omarmen om de gevoelens van de klant te begrijpen en oplossingen voor problemen te vinden. Werken aan het veranderen van klinische gewoonten en zorgen voor de juiste positionering van producten.
- Aangevoelde conceptuele, analytische, probleemoplossende en organisatorische vaardigheden. Ik zal ook klinische ondersteuning bieden in de operatiekamer wanneer nodig.
- Orders, ziekenhuisovereenkomsten en aanbestedingen creëren, overeenkomsten verstrekken en beheren.
- Nieuwe netwerken creëren en producten voortdurend aan klanten introduceren.
- Opbouwen en ontwikkelen van professionele, langdurige klantrelaties (bewezen met een trackrecord).
- Regelmatige rapportage aan de Country Manager in Turkije over het grondgebied, klantenmarkt zoals overeengekomen. Verkooptraining en effectief gebruik van CRM-systeem.
- Bewezen verkoopresultaten in de medische apparatuurindustrie, met voorkeur voor ervaring in de Intensive Care unit.
- Kort gezegd, titels waarmee ik ervaring heb: Verkooppresentaties, productdemonstraties, opbouwen en onderhouden van relaties, klantenbehoud, onderhandeling en verkoop afsluiten, orderverwerking, marktonderzoek, productkennis, rapportage en documentatie, verkoopprognoses, training en ontwikkeling.

Account Manager

Okuman Medical Systems (Ankara)

02-2015 / 05-2017

- Het ondersteunen van het productlanceringsproces door marketingmaterialen te maken en gebruikers opleidingssessies te geven.
- Ik heb mijn energie besteed om de aandacht van medische experts te trekken en de aanwezigheid van onze verschillende oplossingen te tonen. In mijn werk creëerde ik een model in de vorm van een ontmoeting met de klant op een gemeenschappelijk punt, bewijs leveren, luisteren en begrijpen, en het ontwikkelen van langdurige relaties.
- Het waarborgen van klanttevredenheid door effectieve probleemidentificatie- en oplossingsmethoden te gebruiken. (Positieve benaderingen ontwikkelen)
- Reageren op bezwaren, vooral met wetenschappelijke studies met hoog niveau van bewijs.
- Ontwikkelen en faciliteren van patiëntgerichte zorgtrajecten, technische service bieden wanneer nodig.
- Innovatie, het schrijven van succesverhalen in een positieve, productieve werkomgeving.
- Onlangs waren mijn verantwoordelijkheden als Product Specialist in Okuman Medical System de kwalificaties die u zoekt. Als product specialist waren mijn verantwoordelijkheden het beheren van accounts, gebieden en dealers, het ontwikkelen van sterke relaties met KOL en beslissers. Ik beheerde het bedrijf op het gebied van sales en marketing en vergrootte het marktaandeel in uitdagende marktdynamiek. Mijn leidinggevende vertrouwde ook op mijn uitstekende management- en communicatieve vaardigheden.

Vaardigheden

/ Heden

- Gevorderde kennis van medische terminologie
- Marktonderzoek en -analyse
- Uitstekende communicatie- en presentatievaardigheden
- Aanbestedingsbeheer (Tender Management)
- Effectieve onderhandelingsvaardigheden
- Probleemoplossend vermogen
- Microsoft Office (PowerPoint, Word, Excel, Showcase)
- Tijdmanagement
- Zelfmotivatie en discipline
- Een werkplan opstellen
- Projectmanagement



OPLEIDINGEN

2006 - 2010

Associate Degree - Elektrische en Energiesystemen (Edexcel-lid - Onderwijs-excellentie)
Karadeniz Technische Universiteit (Trabzon)
Diploma: Ja

2010 - 2014

Bachelor - Bedrijfskunde en Economie
Anadolu Universiteit (Eskisehir)
Diploma: Ja

2025 - Heden

Master - Strategisch Marketing en Merkmanagement
International Dublin Universiteit (Dublin (geschat))
Diploma: Ja



Cursussen

Cursus Verkoop en Marketing op hoog niveau
Certificaat :Ja

Ministerie van Volksgezondheid Verkoopmanager Certificaat
Certificaat :Ja

Ministerie van Volksgezondheid Klinisch Ondersteunend
Personeel Certificaat
Certificaat :Ja

Ministerie van Volksgezondheid Verkoopbevorderend Personeel
Certificaat
Certificaat :Ja

Grondige cursus deskundige getuige voor het recht
Certificaat :Ja

Turks (Moedertaal), Engels (Vloeiend C1)
Certificaat :Ja



Talen

Turks (Moedertaal)

Engels (Vloeiend)



Computervaardigheden

Microsoft Office Programma's

CRM System



Hobby's en interesses

Reizen en nieuwe culturen leren kennen

Nieuwe businessmodellen leren en implementeren

Behandelen van effectenbeurs en investeringszaken
