



DUTCH EXPAT

CV

BERK



INKOPER, INKOOP, **TEXTIELTECHNIEK**, PRODUCTONTWIKKELING, **MERCHANDISING**, **VERKOOP**, KLANTRELATIES,
PRIJSANALYSE, **LEVERANCIERSBEHEER**, **KWALITEITSBEHEER**, **PLANNING**, PROJECTMANAGEMENT,
TEAMLEIDING, SAMENWERKING, **DUURZAAMHEID**

Dit CV wordt u aangeboden door Dutch Expat N.V.

Al onze CV's behoren tot hooggekwalficeerde kandidaten die woonachtig zijn in Turkije. Wilt u één van onze kandidaten in dienst nemen, dan zorgen wij door middel van de kennismigratieprocedure dat alle benodigde juridische en organisatorische stappen worden gezet om de betreffende kandidaat bij uw bedrijf aan het werk te krijgen. Dit geeft u toegang tot toptalenten van de Turkse arbeidsmarkt.



BERK



Woonplaats **Eskisehir**
Nationaliteit **Turkse**
Geboortedatum **01.12.1992**
Burgerlijke Staat **Gehuwd**
Beroep/Functie **Senior Merchandiser -
Inkoop Specialist Textiel**
Web

GSM **+31 621 25 33 70**
Tel **+90 312 905 01 10**
Web **www.dutch-expat.com**
E-mail **info@dutch-expat.com**

BELANGRIJKE VAARDIGHEDEN

**INKOPER, INKOOP, TEXTIELTECHNIEK, PRODUCTONTWIKKELING,
MERCHANDISING, VERKOOP, KLANTRELATIES, PRIJSANALYSE,
LEVERANCIERSBEHEER, KWALITEITSBEHEER, PLANNING,
PROJECTMANAGEMENT, TEAMLEIDING, SAMENWERKING,
DUURZAAMHEID,**

PERSOONLIJK PROFIEL

Mijn naam is Berk en ik heb een bacheloropleiding in Textieltechniek afgerond aan de Süleyman Demirel Universiteit. Tijdens mijn studie kreeg ik de kans om een semester te studeren aan de Óbuda Universiteit in Boedapest als Erasmusstudent. Vervolgens heb ik mijn masteropleiding in Business Engineering afgerond aan de Yaşar Universiteit.

Ik begon mijn professionele carrière als merchandiser bij Demirşik Tekstil, waar ik mijn theoretische kennis in praktijk kon brengen en waardevolle inzichten opdeed in productie, planning en inkoop. Daarna trad ik in dienst bij het internationale bedrijf WiserGlobe, waar ik achtereenvolgens functies bekleedde als Merchandiser, Teamleider en uiteindelijk Sales Executive. Gedurende vier jaar heb ik expertise opgebouwd in denim washing, productie, design, stoffeninkoop, klantrelaties en sales & marketing — en in dit proces driemaal promotie behaald.

Momenteel werk ik bij Otto International, een in Duitsland gevestigd multinational bedrijf, waar ik mij verder professioneel ontwikkel. De internationale structuur van het bedrijf heeft mij de kans geboden om mijn vaardigheden in teamwork, projectmanagement en probleemoplossing te versterken. Daarnaast heb ik ervaring opgedaan in leveranciersselectie, prijsstrategieën, multiculturele communicatie en het opvolgen van lopende bedrijfsprocessen als lid van het liaisonkantoor.

In mijn loopbaan heb ik met klanten uit Scandinavië, de Benelux, Duitsland, Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk gewerkt, waardoor ik diepgaande marktinzichten heb verworven. Ik ben vaardig in diverse softwaretools en toegewijd aan continue persoonlijke en professionele ontwikkeling.

Ik ben sterk gemotiveerd om in Nederland te wonen en te werken, aangetrokken door de innovatieve bedrijfscultuur, de hoge levenskwaliteit en de inclusieve samenleving. Ik geloof dat mijn achtergrond uitstekend aansluit bij de waarden van duurzaamheid en innovatie die Nederland kenmerken, vooral in de textielsector. Ik kijk ernaar uit om bij te dragen aan uw team en graag bespreek ik hoe ik waarde kan toevoegen aan uw organisatie. Met mijn ervaring en motivatie ben ik ervan overtuigd dat ik succesvol kan zijn in functies binnen merchandising, buying en procurement.



WERKERVARING

Merchandiser

Otto International GmbH (Izmir)

07-2022 / Heden

- Product- & Leveranciersbeheer: Volledige verantwoordelijkheid gedragen voor alle door klanten vereiste productgroepen. Nieuwe collecties gepresenteerd in samenwerking met leveranciers en onderhandeld over prijsopgaven, inclusief het regelen van dubbele sourcing indien noodzakelijk.
- Productiecoördinatie & Kwaliteitsbewaking: Alle monster- en productieprocessen opgevolgd en voorcontrole uitgevoerd van bulkstoffen en accessoires vóór productiestart, ter waarborging van kwaliteit en naleving van klantvereisten.
- Relatiebeheer & Strategie: Leveranciersrelaties verbeterd om gunstigere prijzen, kortere levertijden en hogere kwaliteits-KPI's te bereiken. Afgestemd met klantstrategieën en relaties beheerd volgens verwachtingen, met focus op langdurige samenwerking.
- Duurzaamheid & Transparantie: Gestreefd naar eerlijke, transparante en duurzame zakelijke relaties tussen alle betrokken partijen, in lijn met moderne markt- en klantverwachtingen.

Sales Executive

WiserGlobe (FG Textiel) (Izmir)

02-2022 / 07-2022

- Klantbeheer & Strategieontwikkeling: Ontwikkeld en onderhouden van zaken met klanten door strategieën op te stellen die aansloten bij hun verwachtingen. Periodieke klantbezoeken uitgevoerd om relaties te versterken en langdurige samenwerkingen te stimuleren.
- Planning & Collectiebeheer: Capaciteitsplanning en stofreserveringen beheerd, collecties verzorgd en het ontwerpteam begeleid om tijdige en kwalitatieve productoplevering te waarborgen.
- Commercieel Relatiebeheer: Zakelijke relaties opgebouwd en uitgebreid door concurrerende prijzen, hoogwaardige stoffen en klantgerichte diensten aan te bieden, resulterend in hogere klanttevredenheid en herhaalaankopen.
- Analyse & Duurzame Oplossingen: Klantactiviteiten geanalyseerd op basis van pasvormen, stoffen, aankooprijzen en verzendingen. Duurzame oplossingen geboden die aansluiten bij de behoeften van de textielindustrie.

Teamleider - Merchandiser

WiserGlobe (FG Textiel) (Izmir)

10-2018 / 02-2022

- Productieopvolging & Procesbeheer: Dagelijkse opvolging van productie en monsters uitgevoerd, inclusief het verzamelen en delen van alle noodzakelijke klantinformatie met de productie-eenheden. Tijd- en actiediagrammen opgesteld om elke fase van monster- en productieprocessen nauwkeurig te monitoren.
- ERP & Documentatie: Stuklijsten opgesteld in het interne ERP-systeem, inclusief accessoires, labels, garens en tussenvoering, ter ondersteuning van een foutloze en efficiënte productievoorbereiding.
- Communicatie & Coördinatie: Coördinatie verzorgd tussen productie, monsterafdelingen en klanten om transparante communicatie en een soepele samenwerking te waarborgen.
- Kwaliteitsborging & Leverbetrouwbaarheid: Efficiënt samengewerkt met productie-eenheden om klantbehoeften te vervullen, met focus op tijdige levering en het behalen van hoge kwaliteits-KPI's. Bulkproductie en wasdetails van monsters gecontroleerd vóór verzending om conformiteit met klantverwachtingen te garanderen.

Merchandiser

Demirisik Textiel (Sarp Jeans) (Izmir)

02-2016 / 07-2017

- Productie- & Monsteropvolging: Dagelijkse opvolging van productie- en monsterprocessen uitgevoerd en ervoor gezorgd dat salesman samples met de vereiste kwaliteit en details tijdig naar klanten werden verzonden.
- Inkoop & Voorbereiding: Alle benodigde stoffen en accessoires besteld en gecontroleerd, ter ondersteuning van een soepele en foutloze productieplanning.
- Communicatie & Klantbeheer: Communicatie gecoördineerd tussen productie, monsterafdelingen en klanten, en klanten wekelijks geïnformeerd gedurende het traject van monsterfase tot verzenddatum.



OPLEIDINGEN

2015 - 2017

Master - Technische Bedrijfskunde
Yasar Universiteit (Izmir)
Diploma: Ja

2010 - 2015

Bachelor - Textieltechniek
Suleyman Demirel Universiteit (Isparta)
Diploma: Ja

2013 - 2013

Erasmus Uitwisselingsprogramma - Textiel
Óbuda Universiteit (Boedapest, Hongarije)
Diploma: Ja



Cursussen

Jackets Costing Assessment Certificaat (2023)
Certificaat :Ja

LW Blouses Costing Assessment Certificaat (2025)
Certificaat :Ja



Talen

Turks (Moedertaal)

Engels (Vloeiend)



Computervaardigheden

Microsoft Office Programma's

EDS (ERP)

Canias (ERP)

CBX

PDM

SCM



Hobby's en interesses

Lezen

Reizen

Socializen

**Bouwen/assembleren van model- of miniatuurhuizen,
vliegtuigen, schepen, enz.**
